

# Banque Assurance Finance (BAF)

## PRESENTATION

La filière BAF à l'Esup Dakar forme des étudiants aux métiers de la banque, de l'assurance et de la finance. Elle propose une formation pluridisciplinaire qui couvre les aspects techniques, juridiques et économiques de ces secteurs. Le programme d'études en BAF à l'Esup Dakar est conçu pour donner aux étudiants les compétences nécessaires pour réussir dans les métiers de la banque, de l'assurance et de la finance.

## OBJECTIFS

La filière BAF offre une grande diversité de formations et d'objectifs. Il est important de bien choisir sa formation en fonction de ses objectifs personnels et professionnels.

Acquisition de connaissances et compétences techniques

Maîtriser les outils et techniques bancaires, financières et d'assurance.

Comprendre les marchés financiers et les produits bancaires et d'assurance.

Acquérir une culture économique et juridique solide.

Développer des compétences en analyse, conseil et gestion de la relation client.

Développement de savoir-faire et savoir-être professionnels

Savoir communiquer et négocier efficacement.

Être capable de travailler en équipe et de s'adapter à un environnement en constante évolution.

Faire preuve de rigueur, d'organisation et de réactivité.

Avoir un excellent sens du relationnel et de la persuasion.

Préparation à l'insertion professionnelle

Accéder à des postes de chargés d'affaires, conseillers clients, analystes financiers, etc.

Poursuivre ses études en master ou en école de commerce.

Développer son réseau professionnel et créer des opportunités d'emploi.

Par exemple, une licence professionnelle en banque-assurance aura pour objectif de former des techniciens immédiatement opérationnels sur le terrain, tandis qu'un master en finance aura pour objectif de former des cadres spécialisés dans un domaine précis (finance de marché, gestion de patrimoine, etc.).

## DEBOUCHES

La filière Banque Assurance Finance (BAF) offre de nombreux débouchés, tant en termes de métiers que de secteurs d'activité. Voici quelques exemples :

- Conseiller clientèle : particuliers, professionnels, entreprises
- Chargé d'affaires : développement commercial, suivi de clientèle
- Ingénieur commercial : vente de solutions bancaires et d'assurance
- Analyste financier : analyse des risques, suivi des marchés
- Gestionnaire de patrimoine : conseil en investissement, gestion de portefeuilles
- Comptable : gestion des comptes, suivi des transactions.
- Juriste : rédaction de contrats, analyse des risques juridiques.
- Ingénieur informatique : développement et maintenance des applications
- Data analyste : analyse des données clients, optimisation des offres.